



# **JAK VYMYSLET PENÍZE**

**« JAK Z HODNOTY DĚLAT PENÍZE »**



---

## **JAK Z HODNOTY DĚLAT PENÍZE**

### **BONUSOVÝ OBSAH**

JIRKA MAZUR | GOLDWINNER EDUCATION

---

JAK VYMYSLET PENÍZE

&

ČAS, SVOBODA, PENÍZE

# JVP V PODNIKÁNÍ & PROČ

Máme za sebou I. polovinu kurzu JAK Z MYŠLENKY DĚLAT HODNOTU. Iniciovat myšlenku, která má hodnotu a nastavit si plány a vize, jak tuto myšlenku monetizovat - to předpokládá znát procesy v podnikání, které umožní realizovat ono JAK Z HODNOTY UDĚLAT PENÍZE.

Proto si přečtěte a poslechněte krátké zamyšlení na téma JAK VYMYSLIT PENÍZE a proč se tou otázkou vůbec zabývat.

## JAK VYMYSLIT PENÍZE?

Možná že si říkáte, Jirko to je divná otázka...

- Jak vymyslet peníze?
- Proč vymýšlet peníze?

Říkáte si > peníze se přece vydělávají prací, tím že někde jsem, pro někoho pracuji, dostávám výplatu. Nebo třeba podnikám a mám peníze z tržeb atd. Copak peníze se vymýšlí?

Když jsem začal podnikat po roce 90. nestačil jsem se divit, jak nám podnikání rostlo pod rukama. Měli jsme nápady, invence, dělali jsme různé věci, vymýšleli různé projekty a podnikání nám rostlo.

Po roce, po dvou jsme zjistili, že jsme vlastníky milionového cashflow a že vlastníme spoustu různých věcí - auta, budovy, výrobní prostředky. Vše, co podle teorií, které jsme se učili ve škole, měli vlastnit kapitalisté, jsme najednou vlastnili my.

**Vytvářeli jsme ta zdánlivá bohatství z nuly**, z ničeho, z garáží, na zelené louce.

Myslel jsem si tenkrát, že je můj případ výjimečný, ale když jsem se kolem sebe pozorně koukal, tak na tom byli podobně téměř všichni lidé, kteří podnikali úspěšně.

Podnikatelé začínali v garážích, jen s nápadem. Nakonec, když se dnes podíváte na žebříček nejbohatších lidí v Česku - milionáře a miliardáře, tak zjistíte, že **99 % z nich začínalo z ničeho**, začínali z nuly.

A můžete si říkat, kde se vzalo to jejich bohatství, jejich peníze. Kde se vzalo to, že oni mají a my nemáme?

Přátele, když jsme byli malí, tak nám rodiče i ve škole říkali: “Uč se, neodmlouvej, starej se aby z tebe něco bylo, najdeš si zaměstnání a až budeš mít peníze, pak můžeš teprve něco vymýšlet. Hlavně ale dělej to, co ti říkáme. My jsme ti moudří, my víme, jak je ten život těžký. Jak je těžké vydělávat peníze.”

Ano my jsme žili v tom vzorci, že peníze se vydělávají tvrdou prací...

Já se teď nechci dotknout 90 % populace poctivých lidí, kteří se živí prací a kteří jsou na té levé straně cashflow kvadrantu jako zaměstnanci, dělají svou službu a plní svou roli v pozici, kterou si sami zvolili, kterou třeba i mají rádi a které si váží. Budu se teď bavit o těch 10 % lidí, kteří se rozhodli řešit svůj život jiným způsobem.

Já z praxe vím, že i na levé straně mezi těmi 90 % lidí je možná 80 % lidí, kteří svou práci až tak nemilují, ale zkrátka musejí jí dělat, protože potřebují peníze.

Někdy si říkám, taková **zvláštní otázka**, lidé se ptají: “Potřebuji více peněz, tak hledám jinou práci. Musím mít více práce, abych měl více peněz”. Starají se o kariéru, stoupají po kariérním

žebříčku, což potřebují, aby měli větší vliv, nebo zdánlivě dělali to, co je baví. Ať to dělají tak, nebo onak, vždy prodávají svůj čas, potenciál a energii někomu dalšímu za peníze. To je prostě úděl lidí na levé straně.

- Proč hledají jinou práci, když ve skutečnosti potřebují peníze?
- Proč se nezajímají rovnou o ty peníze?

## **Zkoumal jsem otázku,**

**proč bohatí lidé a úspěšní podnikatelé mají** nejen peníze, ale i výrobní prostředky, umí nashromáždit bohatství, umí vybudovat firmu, jejímž základem je něco hmotného - budovy, stroje, auta, zařízení atd.

Přemýšlel jsem, jak k tomu ti lidé přišli a podíval jsem se sám na sebe, jaké byly mé začátky v podnikání. Jednu z prvních knih v podnikání, kterou jsem přečetl, byla mnou oblíbená a doporučovaná kniha: Myšlením k bohatství od Napoleona Hilla.

Ta kniha mimo jiné říká, že **peníze a bohatství se vytváří procesem myšlení**, nikoliv pouze tvrdou prací. To bylo něco, co jsme se ve škole neučili, co bylo v podstatě mimo záběr našeho chápání, protože nám říkali: “Uč se, aby z tebe něco bylo. Makej na sobě, neodmlouvej, usiluj o to, abys měl dobrou práci, aby ses posunul v kariéřním žebříčku - tam jsou tvé peníze, tam je tvé místo.”

**Napoleon Hill říká: Nač myslíš, to máš!** Nač si myslel v minulosti, tak se máš dneska. Jak budeš myslet dnes, tak se budeš mít zítra.

Tím ve mě inicioval spoustu pocitů o tom, že skutečně mohu být pánem svého osudu, že **mohu vymyslet vše**, co se mi v životě přihodí. Ať v tom soukromém, nebo podnikatelském či v penězích.

Když jsem se podíval do historie svého podnikání, vybudoval jsem toho hodně - firmy, stavěli jsme budovy, cestovali jsme po světě, nakupovali jsme, prodávali jsme, vytvářeli jsme hodnoty, vytvářeli jsme různé finanční systémy a neustále jsme vymýšleli něco, co nám vydělávalo peníze. Ano, skutečně vydělávání peněz byl **mentální proces**.

## **Jak se nám to podařilo?**

Jaké byly předpoklady pro to, abychom to mohli dělat?

V první řadě jsme museli vzít zodpovědnost do vlastních rukou. Hodit obrazně řečeno nohy ze stolu a jít na své. Vybodnout se na "jistoty", na sociální stát, na dávky, systém, kde je vše zadarmo...

Ale ono to není zadarmo, protože když máš něco zadarmo, musíš držet krok a ústa a dělat to, co ti jiní říkají. Jinými slovy podnikatelé, jako živočišný druh jsou lidé, kteří nemají rádi ono "poslouchat".

Říkají, **neříkej mi co mám dělat**, jak a kde si mohu vydělávat peníze...

Ale ona ta pohnutka pro vydělávání peněz u většiny lidí, které jsem poznal nebyla právě v těch penězích. To bylo zvláštní, nebylo to tak ani u mě.

Ta **zásadní pohnutka** byla dělat si věci podle sebe, na základě svých svobodných rozhodnutí a ve svém čase. Tzn. musel jsem se vzdát tzv. "jistoty" zaměstnání, abych získal pro sebe čas, abych si přidělil svobodu, která byla podmínkou pro to, abych se mohl věnovat onomu vymýšlení peněz.

## Dospěl jsem k určité rovnici:

PENÍZE = ČAS = SVOBODA

Můžete to vzít i z opačného konce:

ČAS = PENÍZE = SVOBODA

nebo

SVOBODA = ČAS = PENÍZE.

Ono se říká, že **čas jsou peníze**, ale naprostá většina lidí to nechápe. Většina lidí to chápe tak, že čas, který stráví prací, pro ně znamená almužnu, peníze za přesčasy, za čas strávený v práci.

**Podnikatelé** to mají nastaveno trochu jinak. Podnikatelé jako já mají rádi svůj volný čas, mají rádi čas pro sebe, rádi relaxují, cestují. Já osobně trávím na dovolené 12-18 týdnů v roce. Vedu k tomu svou rodinu a děti a jsme happy. Ta práce nám až tak nechybí. Přesto si myslím, že umíme být velmi **produktivní v tom, co děláme**.

A to je ono, být produktivní a efektivní v tom, co děláme, mít tah na branku a dělat si věci podle svého. Tzn. máme tam věci jako čas, přátelé, máme všichni stejně času, můj den má 24 hodin jako ten váš.

Přesto výsledky máme různé. Čas miliardáře má taky 24 hodin. To že podnikáme a vyděláváme peníze neznamena, že získáme více času. Prostě **čas si nekoupíme!**

**Čas je odměřen všem stejně!** Z bodu A do bodu B. Jednou všechno skončí. Jde pouze o to, jakým způsobem ten čas využíváme.

Zda máme k dispozici skryté síly, pákové efekty k tomu, abychom čas mohli využívat kultivovaným a inteligentním, vysoce výnosným způsobem.

Abychom v tom čase byli schopni prospět lidem kolem sebe, vytvářet myšlenky, nápady a věci, které prospějí ostatním lidem tak, aby nám za to rádi zaplatili, aby to bylo užitečné. Využijeme ten čas pro sebe, pro rodinu, přátele a koníčky.

Ve skutečnosti, **když jsem začal podnikat, tak jsem zjistil**, že toho času mám na jedné straně málo. Chtěl jsem ho mít více, abych stíhal více věcí, které mě baví, které miluji a které si myslím, že mají přínos pro lidi.

Na druhé straně jsem měl pocit, že mám času hodně, protože jsem si vůbec neuměl představit to, že za svých x let podnikání procestuji celý svět, strávím měsíce v nejrůznějších destinacích. V létě u moře, v zimě na horách. Když si řekneme, že příští víkend jedeme do Andalusie, tak jedeme. Když si řekneme, že příští měsíc jedeme na Bali, tak jedeme na Bali.

Co je fajn, že odkudkoliv, **z jakéhokoliv místa na světě**, když máte vizi a myšlenku a umíte ten byznys řídit, tak ho můžete řídit z jakéhokoliv místa na světě. A to se netýká pouze nás online podnikatelů nebo podnikatelů, kteří děláme na burze, ale to se týká mnoha lidí.

Mnoho lidí vlastní nejrůznější podniky, mají teplárny, výroby, distribuční sítě atd. a v určitém stádiu si uvědomili, že to, co mají jedinečné a společné je čas. A ten čas chtějí efektivně využít. Tak se tito lidé naučili řídit své podnikání prostě odkudkoliv ze světa.

V okamžiku, kdy máte **čas pro sebe**, tzn. nikdo vám jej nekrade, nikomu jej neprodáváte, tak jej můžete **efektivně využít na cokoliv**,

na co si vzpomenete. Když jste v zaměstnání a musíte 80 % svého produktivního času věnovat někomu jinému za almužnu, tak prostě nemáte čas a poté ani energii něco kloudného vymýšlet.

## **Potom je tu otázka svobody!**

Pro mě otázka svobody byla rozhodující pro mé začátky v podnikání. Protože já jsem individualista, byl jsem jeden z těch, co si říkal: neříkejte mi sakra co mám dělat, já to vím nejlíp, já chci věci dělat podle sebe, ne podle tebe, já chci mít výsledky, chci ve svém čase dělat to, co uznám za vhodné, chci si nést odpovědnost za to, co udělám.

Čili ta svoboda konání, svoboda slova, **odvaha přijmout výsledky** toho, co dělám, ta byla pro mě tenkrát strategická a velmi důležitá.

Uvědomuji si, že většina lidí žije v určité nesvobodě a ta nesvoboda je třeba o tom, že mají málo času - pro sebe, pro své myšlenky, pro své vize, pro podnikání a tudíž i pro to, jak vymýšlet peníze.

### **Pozor !!!**

Když na to nemám čas ...

> nemám svobodu...

> nemohu vymyslet peníze!

Zkusme to obrátit. Většina lidí má něco jako víkendy, mají čas na přiděl, mají 4 týdny svobody ročně na přiděl.

### **Já jsem si udělil něco jako celoživotní dovolenou!**

Řekl jsem si, že už nikdy nebudu pro nikoho pracovat a odešel jsem na celoživotní dovolenou. Při té dovolené jsem pochopitelně



přišel na to, že musím ten čas efektivně trávit tím, musím vymyslet, jak udělat peníze.

Takže jsem začal být extrémně podnikavý.

Když jsem byl podnikavý jako kluk nebo v práci, tak mi říkali nedělej hlouposti, dělej, co ti říkáme....

Když jsem byl svobodně na svém, tak mi nikdo nic takového neříkal. Byl jsem podnikavý a co jsem vymyslel, tak to jsem prostě měl.

## **Jak vymyslet peníze?**

Přišel jsem na to, že 90 % lidí v podnikání vymýšlí svoje peníze!

Začíná to vnitřním nastavením a rozhodnutím **OPRAVDU TO CHCI!**

Protože mít tu odvahu jít na své, vzít odpovědnost za svůj život, za svůj čas, za svoji svobodu...to chce přátelé trochu koule. To chce odpovědnost k sama sobě, chce to i odvahu a také opravdovou motivaci.

Protože já stále slyším od lidí kolem sebe - proč to nejde, proč nemají čas, proč si to nemohu dovolit, až jindy, až pak, až budu mít znalosti, až budu mít čas, peníze, až mi někdo něco povolí, až budu v důchodu, až vyrostou děti... takové ty kecy a výmluvy.

**Nic z toho nefunguje**, protože čas, který nevyužijeme pro sebe - své sny, vize a myšlenky, tak ten čas už nikdy nevrátíme. Teď v tomto reálném čase si můžeme sednout, stoupnout, můžeme jít na procházku, můžeme být ve stresu, v relaxu, ale můžeme svobodně jako podnikatelé přemýšlet o svých snech, vizích a myšlenkách.

**Čas a svoboda** s člověkem udělají něco, s čím jsem já předtím nepočítal. Změnilo mi to postupně moje chápání světa a vnitřní

nastavení. Já jsem pochopil, že to, co se říká, že jsme každý jedinečná svobodná bytost, že je pravda. Že můžeme mít sny a vize a můžeme se snažit je realizovat.

**Dokonce můžeme dosáhnout úplně všeho, co si naše hlava umí představit a čemu opravdu věříme!**

To znamená můžeme v sobě zažehnout jiskru a udělat ten mechanismus, kdy ze svých myšlenkových procesů začneme vyrábět něco hodnotného a na konci toho jsou peníze, čas a svoboda.

Když to shrnu, tak bychom měli začít uvědoměním si hodnoty našeho času, hodnoty našeho života, poslání, pozici, jakou chci mít ve světě, čeho chci dosáhnout a říct si: JDU DO TOHO, nebo zůstanu tam kde jsem.

Je to věc vnitřního nastavení, vnitřních hodnot a opravdové motivace.

## **Bez opravdové touhy**

se nedají věci změnit, vymyslet peníze a vydělat peníze!

Jak vymyslet peníze je mentální proces, začíná vnitřním nastavením. Méně než 10 % lidí má tak silné a intenzivní vnitřní nastavení, že jim to začne v hlavě secvakávat ve prospěch hodnot a peněz.

Jak jsem říkal, není to pouze o těch penězích, musí v hlavě secvaknout i další hodnoty - váš čas, identita, poslání, využití duševních schopností, vaše svoboda, potenciál, vaše energie.

To jsou všechno věci, které vám byli dány do vínku, máte to jako dar, dočasný dar, protože jednoho to prostě nebude. Je tedy na vás, jak to využijete!

**Jak vymyslet peníze je mentální proces**, vše začíná uvnitř, přes hlavu se to zpracovává a pak to jde ven.

Vypustí se do světa myšlenka, k té je potřeba přidat hodnotu. Hodnotu k výrobku, ke službě, něčemu, co má pro lidi význam, co jim pomůže, co má pro lidi přínos a za co jsou ochotni zaplatit.

Hodnotu poté monetizujeme v procesu, který nazýváme **podnikání**.

**Podnikání je úplně jiný svět**, než si lidé umí představit. Není to jen snůška papírů a legislativy, které nám říkají co můžeme a nemůžeme.

Ve skutečnosti jde o schopnost svobodně myslet, o schopnost vzít za sebe odpovědnost, nastavit si pravidla a mantinely. To všechno, o čem jsou lidé přesvědčení, že je podnikání omezuje, je třeba brát jako okolnosti, které je třeba překonat.

**Většina lidí mi říká** - když já nemám čas vymýšlet peníze, já musím chodit do práce, já kdybych měl tolik času jako ty, tak mám tolik nápadů, že bych převrátil svět. Jsme u toho...

Když nemáte čas přemýšlet o tom, kde jsou vaše peníze, jak vymyslet peníze, tak je nikdy nebudete mít.

**Také lidé říkají** - já nemůžu, nejsem svobodná bytost, protože jsem na někom závislý, já musím poslouchat manžela/manželku, rodiče, školu, zaměstnavatele, přátelé... hodně mi záleží co o mě řeknou ostatní, jak jsem v kolektivu oblíbený, nerad dělám

ukvapená rozhodnutí, nejsem takový individualista, sobec, já vlastně ty peníze ani nechci....

Pak začnou překrucovat nejrůznější možné důvody. I to je možnost, jak se k věcem postavit.

**Na druhé straně, kde není individuální svoboda, tak nebude nikdy čas a prostor, jak vymyslet peníze!**

## Ideální kombinace

je **mít čas** na to, abych mohl vymýšlet peníze, mít na to **svobodu** a peníze prostě přijdou. Není to tak, jak si myslí většina lidí, že když nemají kapitál, neví jak začít, z nuly se to nedá, musím si od někoho půjčit,....

Přátelé, chci vás ujistit, že všichni bohatí, které znám začínali z nuly, z garáže, z ničeho! U všech přišla jiskra svobody a možnost využívat svůj čas a potenciál jiným smysluplným způsobem, než tomu bylo předtím tam, kde byli.

Ty peníze přicházeli průběžně. Ale potom se samozřejmě musí v hlavě vyrobit něco jako vzorec na peníze > **JVP** = JAK VYMYSLET PENÍZE.

Jde o to, abyste do hlavy dostali takový **způsob přemýšlení** a **vnitřního nastavení**, aby vaše mysl byla schopná vymýšlet peníze z ničeho kdykoliv a za jakékoliv situace.

**Výsledkem potom je**, že můžete jakýkoli projekt jakoukoliv myšlenku z nuly vybudovat na milion, na 10 milionu během krátkého času, protože víte, že to je mentální proces.

Podnikatel, který si vybuduje **kódy k JVP**, je předurčen k totálnímu životnímu úspěchu a to přesto, že třeba občas zkrachuje, zhavaruje a něco se nezadaří. To je naopak vítáno, protože tím se vylepšují

schopnosti, sbírají zkušenosti a kód JVP se utužuje. Cesta na vrchol není úplně jednoduchá, ale stojí za to!

Hodně lidí začne podnikat a víceméně náhodou se přihodí, že se zadaří a začnou vydělávat peníze. Ale protože si vědomě nebudují vzorce JVP a zabřednou do podnikatelského procesu, jakoby do své práce - dělají to, co je baví, někdy to dělají až příliš intenzivně, tak že je to přestane bavit. Tak si nevybudují návyky budoucího milionáře, budoucího úspěšného podnikatele, které jsou obsaženy v této větě > JAK VYMYSLIT PENÍZE.

Přátelé, znám osobně stovku příběhů lidí, kteří vymysleli neuvěřitelným způsobem své Jak vymyslet peníze. Já osobně mám takových příběhů desítky a fascinují mě, kdykoliv si na ně vzpomenu.

Ono Jak vymyslet peníze je potom věta, ze které se stane výrobní nástroj. Vy už pak nikdy nemůžete jít zpět do zaměstnání, být bez peněz. Kdykoliv se dostanete na nulu nebo do oblasti, kde nechcete být, tak se umíte zvednout, protože umíte vymyslet své peníze.

To souvisí s tím, že máte svobodu, čas pro sebe, že si uvědomíte, že jste tu i pro jiné lidi. Že **peníze vymyslíte** tehdy, když z myšlenky uděláte hodnotu, která je hodnotou pro ostatní lidi, kteří vám za to zaplatí.

## **Malé opakování z IKIGAI BUSINESS...**

To je ono, umět rozhořet oheň podnikání, umět předat poselství správné cílové skupině, lidem, kteří to vaše poselství potřebují - ať už je obsaženo ve výrobku, ve službě v produktu.

Musí existovat skupina lidí, svět, který vás potřebuje a který je ochoten za vaše věci zaplatit.

Musíte v tom světě rozhořet oheň, přidat poselství, působit jako hráč, jako podnikatel a jako člověk, který dělá rád to, co ho dělá a baví se tím, co dělá a vůbec je happy z toho, že mu funguje vnitřní nastavení a hlava v kódu Jak vymyslet peníze.

## DOPORUČENÍ...

Přátele, vyklubala se z toho přednáška na bezmála 25 minut, ale víte co? Pokud budete mít jeden jediný AHA moment, budete mít myšlenku, která vzejde z tého přednášky a ona vás posune ve vašem životě, byznyse dál, tak já budu šťasten a splnilo to svůj účel!

👉 Vezměte si kus papíru, sedněte si k PC a zapište si myšlenky, které vás napadají v souvislosti s větou Jak vymyslet peníze.

👉 Zakomponujte do toho slova: čas, svoboda a peníze, odpovědnost v sama sebe, seberealizace, poslání a smysl toho, co dělám.

👉 Zamyslete se nad tím, zde opravdu chcete dělat to, co vás baví, zda to můžete milovat, zda ve světě existuje skupina lidí, která vás může potřebovat a zda vám za to zaplatí a začněte přemýšlet o věcech jako podnikatelé přes čísla, peníze, efektivně a hlavně >

👉 Nezapomeňte na mnou propagované a oblíbené pravidlo 80/20 nebo ještě lépe v jeho koncentraci pravidlo 90/10, protože to je jeden z klíčů k úspěchu pro to, jak vymyslet peníze.

👉 Samozřejmě nezapomeňte na naši sérii skrytých slov z podnikání - tajemství z pravé strany.

👉 Věnujte se vzdělávání, informacím a všemu, co vás motivuje ke skvělému životu na pravé straně cashflow kvadrantu a prostě si to užívejte.

👉 Nezapomeňte, že jste tu po dobu omezenou, že máme všichni čas odměřen stejně a že všichni máme svobodu k tomu, abychom dělali věci smysluplné, užitečné, abychom předávali své poslání, měnili své myšlenku v hodnotu a to jakým způsobem a od koho si necháme zaplatit, to už musím ponechat na invenci každého z vás.

Děkuji za pozornost!

Jirka Mazur